

RESUMÉ 08/09



Viktiga delar på plats

Uminova Innovation har under 2008 haft fortsatt bra fart på verksamheten genom att med metodisk affärsutveckling förädla inkomna idéer till nystartade och växande företag, där våra duktiga medarbetare har gjort en utmärkt insats.

Vi har under året ytterligare förbättrat och förfinat vår affärsutvecklingsprocess. Förhoppningen är att den vässade processen ska förenkla för våra idébärande utvärdera, utveckla och marknadsföra sina affärsidéer. Affärsidéerna som kommer till oss genomgår ett antal faser (utvärdering, verifiering, utveckling samt kommersiell fas) innan de blir färdiga, växande företag. Utvärdering och verifiering baseras på en modell i sju domäner (7D), och innehåller analys av marknad, bransch och team ur olika perspektiv. När företagen sen söker verifieringsmedel hos Vinnova och Innovationsbron är det samma 7D-modell de följer.

Företagen i Uminova Innovations inkubator har under 2008 attraherat 34,7 miljoner kronor i riskkapital. Nationella riskkapitalbolag och affärsänglar står bakom vissa av investeringarna. Samarbetet med Uminova Invest som tillför ägarkapital i tidiga skeden är av central betydelse för fortsatt tillväxt av de bolag som lämnar Uminova Innovations inkubator.

Under 2008 har vårt dotterbolag Umeå Biotech Incubator flyttat till nya fräscha lokaler i Uminova Science Park, med bra utrustning för att driva en våtinkubator.

Våra ägare Umeå Universitet, Sveriges Lantbruksuniversitet, Umeå Kommun, Västerbottens läns landsting och Region Västerbotten via ALMI Företagspartner Nord har med sina insatser i form av finansiering samt ett stort intresse för verksamhetens utveckling, bidragit till ett lyckosamt 2008.

Under 2009 påbörjas arbetet med InfoTech Umeå. Avsikten med projektet liknar satsningarna inom Bio-Tech Umeå, nämligen att positionera och marknadsföra Umeåregionens unika IT-profil. Vi hoppas kunna öka antalet strategiska samarbeten med industrin samt attrahera riskkapital. Även utvecklingsprocessen för IT-baserade innovationer ska förfinas.

Uminova Innovation påbörjar under 2009 arbetet med strategier för Innovationskontoret tillsammans med Umeå universitet. De initiala tankarna kring Innovationskontoret är att det förläggs till Uminova Innovation som ett separat projekt med en egen styrgrupp där eventuellt andra lärosäten finns representerade.

Nils-Olof Forsgren
VD



Vi förbättrar dina odds

Goda idéer är grunden för alla framgångsrika företag. Men bara en idé gör inget företag. Chanserna för att din affärsidé ska bli verklighet förbättras om du har kunniga medhjälpare, ett omfattande kontaktnät och en strukturerad plan över hur du ska nå ut på marknaden. Uminova Innovation ger dig stöd, så att du kan skapa allt detta.

Vi vänder oss till dig som är forskare, anställd eller student vid universitet, sjukhus och andra forskningsinstitut i Umeå. Dessutom arbetar vi med innovativa idéer från befintliga företag i hela regionen.

Affärscoach och en strukturerad process

Din affärscoach stöttar dig hela vägen, från affärsidé till kommersialisering. Våra affärscoacher har olika kompetensområden och vi väljer ut den coach som passar dig och din affärsidé bäst. När det behövs specialistkunskap tar vi in experter utifrån.

Affärscoachen guidar dig igenom vår process för affärsutveckling i flera steg. Vi hjälper dig att utvärdera potentialen i din affärsidé, ger struktur för hur idén kan utvecklas och hur du kan bygga upp en verksamhet. Genom ett grundligt förarbete ökar chanserna för att ditt företag ska bli framgångsrikt.

Vår process för affärsutveckling utgår från beprövade metoder. Utifrån domäner som rör marknad, bransch och team tar vi ditt blivande företag genom olika faser. Från den första utvärderingsfasen, där du får hjälp att undersöka om din affärsidé är möjlig att realisera, till den kommersiella fasen, där ditt företag marknadsför och säljer en produkt eller tjänst.

Nätverk

Vi på Uminova Innovation har utifrån lång erfarenhet och bred kunskapsbas byggt upp omfattande nätverk. Dessa nätverk öppnar möjligheter för samarbeten och affärer. Dels har vi ett regionalt kontaktnät med exempelvis banker, riskkapitalister, patentbyråer och jurister. Dels har vi tentakler utomlands som ger dig genvägar till internationella affärer. I takt med att din verksamhet växer skapar du ditt eget nätverk av strategiska kontakter.

Inspirerande miljö

I Uminova Innovations inkubator tillhandahåller vi ljusa konferensrum, full kontorsutrustning och telefon- och postservice. Dessutom sitter du i samma korridor som andra nyblivna företagare i samma situation, och ni kan utbyta idéer, erfarenheter och kompetenser. Här finns förutsättningarna att utvärdera, utveckla och sälja in ditt företag på ett professionellt sätt.

Mycket att glädjas åt

Forsknings- och innovationspropositionen som kom i oktober var onekligen det mest positiva under 2008. Två nyheter var särskilt välkomna, en ändring i högskolelagen där kommersialisering av forskningsresultat tydliggörs och kravet på universiteten att ha en tydlig incitamentsmodell för samverkan. Glädjande var också att Umeå universitet tilldelas ett av åtta innovationskontor där vi nu även har möjlighet att bidra till andra universitets innovationsarbete. Slutligen var nu de fantastiska lokalerna för Umeå Biotech Incubator klara och de invigdes med pompa och ståt.

Ulf Edlund
Styrelseordförande





Henrik Vinroth, Avtre:

Hur ser framtidsplanerna ut för ditt företag?

Vår målsättning var redan från början att nå ut med vår tjänst internationellt vilket vi hoppas blir möjligt under 2010-2011. Att komma under Uminova Innovations tak är ypperligt för här finns mångårig erfarenhet som vi drar nytta av.

Läs hela intervjun på www.uminovainnovation.se

Avtre säljer den egenutvecklade tjänsten Lockbee Business. Lockbee är en automatiserad onlinebackup anpassad för vanliga kontorsanvändare. Tjänsten ger enkelhet, revisioner på dina filer och ett lågt pris.

Läs hela intervjuerna på uminova.innovation.se

Eva Zeisig, forskar om tennisarmbåge vid Umeå universitet:

Core ger dig en trygghet i att kunna prata om vad du håller på med, och en trygghet i dig själv.

Jag har lärt mig att kommunicera tydligare, att se saker ur ett större sammanhang, att våga och klara av att berätta om sin forskning. Jag har också lärt mig själv var jag står i förhållande till min forskning. Men framförallt att jag har lärt mig att kommunicera tydligt, och att stå för det jag har kommit fram till. Att gå core har varit väldigt energigivande!

Läs mer om CORE på sid 7.



Göran Wickman, Elaisee

“Om inte Uminova Innovation hade funnits hade det nog inte blivit något alls. Uminova Innovation hade specialister som hjälpte oss att skriva avtal. Uminova Innovation pushade oss också och gav oss råg i ryggen, fick oss att kämpa.”

Elaisee har tagit fram ett instrument som mäter strålning, t ex vid cancerbehandling. Ett tyskt företag tillverkar och säljer produkten och ger Elaisee royalty som ersättning.

BioEndev knyter samman forskning och näringsliv



Pelle Fridström, styrelseordförande i BioEndev och vd för Övik energi.

BioEndev har tagit fram en metod för att omvandla spillråvara från skogsbruket till ett billigt och miljövänligt drivmedel. Företaget ägs av Övik Energi, Umeå Energi och forskarna Anders Nordin och Ingemar Olofsson.

- Uminova Innovation har fungerat som en brygga mellan forskarna och oss från näringslivet. Forskarna har kunnat samarbeta med oss utan oro över att bli av med sin forskningsidé, berättar Pelle Fridström, styrelseordförande i BioEndev och vd för Övik Energi.

Bolaget har just fått 41 miljoner kronor av Energimyndigheten. Nu kan man bygga en demonstrationsanläggning i Örnsköldsvik för att testa sin metod innan man går över till mer storskalig verksamhet. Ett gott samarbete mellan forskare och näringsliv har varit en förutsättning för framgången, och Anders Nordin tog kontakt med Uminova Innovation när bolaget skulle bildas:

- För oss som håller på med energi krävs det ofta stora ekonomiska resurser för att utveckla en produkt. Har man en bra idé, som Anders Nordin hade, måste man försöka hitta en bra samarbetspartner. Uminova Innovation var motorn som drog igång företaget. Efter det tog Uminova Invest över ordförandeposten och finansierade företaget till en början. Uminovas inblandning i företaget har skapat en bra balans mellan oss ägare, menar Pelle Fridström.

BioEndev och Pelle Fridström ser ljust på framtiden. Faller allt väl ut med testerna i demonstrationsanläggningen hoppas han att företaget kan bygga produktionsanläggningar runt om i landet.

- Ett svårt steg för oss var att få finansiering till den nya anläggningen. Nu när vi har fått det av Energimyndigheten tror jag att det här kommer att bli jättebra! säger Pelle.

Framgång för Likvor ger hopp till stor patientgrupp

40 års forskning vid Umeå universitet ligger bakom Likvors affärsidé. Men för att en god idé ska kunna komma ut på marknaden krävs en företagsledning med stark drivkraft.

- Jag tror inte att Likvor hade funnits utan Uminova Invest och Uminova Innovation. Forskarna bakom idén har inte haft tid och möjlighet att driva företag, så det var Uminova Invest som drog igång bolaget, berättar Kjell Öberg, vd.

Likvor har utvecklat ett instrument, CeLDA. Det används för att mäta tryck- och flödesförändringar av cerebrospinalvätskan som omsluter hjärnan. En liten förändring av trycket kan ge symptom som demens, inkontinens och balansrubbling. Så många som tio procent av de patienter som man hittills har trott haft

demens kan i själva verket ha en behandlingsbar tryckstörning. Men fram tills nu har det inte funnits något bra instrument för att upptäcka dessa små förändringar.

Kjell Öberg jobbade tidigare som affärscoach på Uminova Innovation, men har nu tagit posten som vd för Likvor.

- Jag tror att det är lätt att underskatta kommersialiseringsprocessen som forskare. Det är mycket att tänka på och det kostar pengar. Uminova Innovation kan hjälpa till att se nyktert på en idé. De kan också ge stöd om du som ny företagare vill undersöka om det finns ett intresse för din idé på marknaden och om du behöver hjälp med till exempel patentskydd.

- När det gäller Likvor är jag mycket optimistisk inför framtiden. Instrumentet används redan på fem sjukhus i Danmark och Sverige, och intresset för produkten är stort. Nu måste vi bara lära oss hur marknaden och potentiella kunder för CeLDA fungerar, säger Kjell Öberg.





*Bjarne Rolandsson
och Kjell Öberg
på Likvor.*

Året i siffror

159 affärsidéer har kommit in till oss. 25 nya företag har startats, 18 licens- och samarbetsavtal har slutits. Företagen har attraherat 34,7 miljoner kronor i riskkapital och 3,8 miljoner kronor i såddfinansiering.

3 x erbjudanden

Entreprenörskaps- och nyföretagarprogrammet:

Utveckla din idé i en liten grupp, med affärsutbildning, erfarenhetsutbyte och affärscoachning. Vid varje träff finns utrymme för diskussioner och egna reflektioner, och allt detta blir input till den affärsplan du tar fram.

Enterprise Europe Network

Uminova Innovation hjälper dig att hitta affärs- och utvecklingspartners internationellt. Hos oss får du stöd i hela processen med att göra din innovation eller affärsidé konkurrenskraftig utomlands.

CORE främjar kvinnors företagande

Core vänder sig till kvinnor från akademien i Umeå. Vi stöttar dig i utvecklingen av din affärsidé, och lika mycket arbete läggs på att stärka din personliga drivkraft.

*Mer om våra utbildningar och program på
www.uminovainnovation.se*

Idédrop-in. Börja ett nytt liv på torsdag kl 15.

Har du en affärsidé som vuxit fram ur universitetsstudier eller forskning? Kom till vår Idédrop-in, torsdagar kl 15-17, och testa idén under full sekretess.



*Lisa Redin och Gunnar Granberg,
grundare av Sustainum.*

Affärsmässigt tankesätt förutsättning för Sustainums utveckling

- Vår affärscoach ligger på oss för vi ska att jobba med försäljning, som vi tycker är svårt. Det är bra, för annars skulle det nog vara lätt hänt att vi lade säljdelen av företagandet lite åt sidan, berättar Gunnar Granberg, en av två ägare till Sustainum.

Lisa Redin och Gunnar Granberg startade Sustainum 2007 och företaget säljer konsulttjänster inom hållbar utveckling. Till exempel kan de hjälpa företag och organisationer med att lägga upp en klimatstrategi. De kan också kompetensutveckla stora organisationer inom hållbar utveckling genom olika föreläsningar som ges via webbtv. Tidigare jobbade de båda ägarna med samma typ av tjänster på Hållbarhetsrådet, en numera nedlagd statlig myndighet.

- När vi startade Sustainum hade vi ett stort nätverk av potentiella kunder med oss från vårt tidigare arbete.

Det vi behövde hjälp med var att börja tänka mer affärsmässigt, menar Gunnar.

- Via Uminova Innovation har vi fått en affärscoach som pushar oss. Vi har också gått en entreprenörsutbildning och en säljutbildning. Vi har fått lära oss hur man driver ett företag, helt enkelt, säger Lisa Redin.

Lisa Redin och Gunnar Granberg gillar livet som egenföretagare.

- När man har ett eget företag tvingas man att bli mer ärlig, för det finns ingen annan som fixar saker åt en, eller andra man kan skylla på, säger Gunnar.

- Det är spännande att starta ett företag, och man har en stor frihet. Vi hoppas nu bara att våra produkter ska etableras på marknaden, och att vi kan få Sustainum att växa, säger Lisa.



Monika Vestling, VD SwedClone:

Vilket är ditt företags största framgång i år?

Vi har fått betydligt fler kunder än vad vi väntat i så tidigt skede, vilket har lett till att vi redan nu kommer att anställa ytterligare en person i företaget.

SwedClone AB framställer monoklonala antikroppar på uppdrag av forskare inom akademi och industri samt utvecklar och säljer egna monoklonala antikroppar för användning inom forskning, diagnostik och terapi inom framför allt neurodegenerativa sjukdomar.

Läs hela intervjuerna på uminova.innovation.se

Le-Hung Son och Per Kvarnbrink, Wawo:

Vilket är ditt företags största framgång i år?

Vi har tillsammans med våra största konkurrenter utvärderats av ett europeiskt säkerhetsbolag och de bekräftar att vi har världens bästa sökalgoritm. Vi kommer att skriva avtal med det bolaget innan sommaren. De ser också, precis som vi gör, att den höga noggrannheten gör att det öppnas helt nya möjligheter.

Wawo utvecklar och säljer teknologi och tillämpningar inom området ansiktsidentifiering primärt till kunder inom säkerhet och webbsökning



Det viner i korridorerna hos Uminova Innovation. Avtal skrivs under, människor utvecklas, affärsidéer växer till kraftfulla företag. Här har vi samlat några av företagets framsteg under 2008.

Resolution Interactive, Peder Karlsson och Megra studio växte ur Uminova Innovations inkubator.

In kom CodeMill och Avtre.

Resolution Interactive fick med sitt spel Clusterball 2 i Iphone.

Helt och hållbart gav ut två böcker om hållbar kommunikation.

Memobi gav också ut en bok, för personer med sviktande minne.

Elaisee säkrade ett royaltyavtal med tyska PTW kring sitt mätinstrument för strålning.

Umeå energi och Öviks energi investerade i Bio-EnDev.

Ledarskapscentrum utvecklade produktkoncept inom civil säkerhet tillsammans med Saab Security Systems, och anlätade fler konsulter.

Get webbed anställde och lanserade fyra nya sajter.

Fyra av våra företag var nominerade på Umeågalan, Likvor vann klassen Årets avknoppningsföretag.

Likvor vann även regionfinalen av Venture cup och nådde den nationella finalen.

Numer kan man beställa klamydiatest även via sms eller skolsköterskan, det har Karlsson & Novak Medical sett till.

Smart Planes startade ett joint venture med finska PINEering: AviMetric.

Rekordår för ett av de äldsta företagen, Mittel Fjärrvärme: ca 70 miljoner i omsättning 08/09.

Ulla Westermark energiutveckling inledde stort utvecklingsprojekt med globalt kemiföretag, Solway.

Wawo och BioEnDev tog varsitt förstapris i Entreprenörskaps- och nyföretagarprogrammet.

Tyska Merck köpte upp SeQuant.

Även vi gör vårt bästa för att hålla oss på tå. Under 2008 hann vi med det här (och en hel del annat):

Vi ordnade utbildningar och seminarier, inom bl a sälj, internationella affärer och nya kemikalielagen.

Vi besökte mässor med våra företag, bl a i USA, Danmark och Tyskland.

Vi matchade studenter från Handelshögskolan till forskaridéer i Venture cup. Två av dem gick vidare till regionfinalen.

Landshövdingen hälsade på oss och våra företag.

När Innovationsbron satsade pengar i svenska inkubatorer, landade det största tillskottet hos Uminova Innovation och vårt dotterbolag Umeå Biotech Incubator.

Umeå Biotech Incubators nya lokaler i Uminova Science Park invigdes med pompa och trängsel.

Vi deltog i EU:s sektorgrupp för marknadsföring av bioteknik.

Umeå universitet valdes tillsammans med Luleå Tekniska Universitet ut som en nyckelaktör och fick resurser för att stärka våra innovationssystem.

2008 i siffror

RESULTATRÄKNING	TKR	2008	2007
Nettoomsättning		21 560	28 454
Förändring ej resultatavräknade projekt		18 419	-15 472
		39 979	12 982
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-13 018	-15 089
Personalkostnader		-7 878	-8 301
Avskrivningar av anläggningstillgångar		-220	-236
Förändring ej resultatavräknade projekt		-18 636	11 429
Övriga rörelsekostnader		-42	-
Summa rörelsens kostnader		-39 794	-12 197
Rörelseresultat		185	785
Resultat från finansiella poster		149	-27
Resultat efter finansiella poster		334	758
Bokslutsdispositioner		-	-225
Skatt		-	-204
ÅRETS VINST		334	329

BALANSRÄKNING	TKR	2008-12-31	2007-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar		224	363
Finansiella anläggningstillgångar		100	100
Andelar i koncernföretag		10	-
Andra långfristiga värdepappersinnehav		-	-
Summa anläggningstillgångar		334	463
Omsättningstillgångar			
Pågående tjänsteuppdrag		1 611	415
Kortfristiga fordringar		4 816	5 180
Kundfordringar		353	20
Övriga kortfristiga fordringar		452	1 572
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		4 053	2 248
Kassa och bank		11 285	9 435
Summa omsättningstillgångar		11 619	9 898
SUMMA TILLGÅNGAR		11 619	9 898
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		236	159
Reservfond		32	32
		268	191
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst		1 957	1 628
Årets vinst		334	329
		2 291	1 957
Summa eget kapital		2 559	2 148
Obeskattade reserver		374	374
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		958	1 902
Aktuella skatteskulder		-	16
Övriga kortfristiga skulder		844	590
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		6 884	4 868
Summa kortfristiga skulder		8 686	7 376
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		11 619	9 898



Har du en affärsidé med förutsättningar att lyckas på marknaden? Uminova Innovation stöttar dig hela vägen, från affärsidé till kommersialisering. Genom en beprövad process utvärderar vi tillsammans potentialen i din affärsidé, ger struktur för hur den kan utvecklas och hjälper dig bygga upp en verksamhet. Din affärscoach hjälper och pushar dig och ditt företag.

Dessutom får du ta del av vårt stora nätverk av affärskontakter, våra fina kontorsmiljöer och våra utbildningar som gör dig till en mer kompetent företagsledare. Vi vänder oss till dig som forskare, anställd eller student vid universitet, sjukhus och andra forskningsinstitut i Umeå. Du som har en god idé och en vilja att göra den till något mer än bara en idé.

En investering för framtiden



Uminova Innovation AB, Tvistevägen 47, Box 7978, 907 19 Umeå. Tel 090-15 48 40. www.uminovainnovation.se